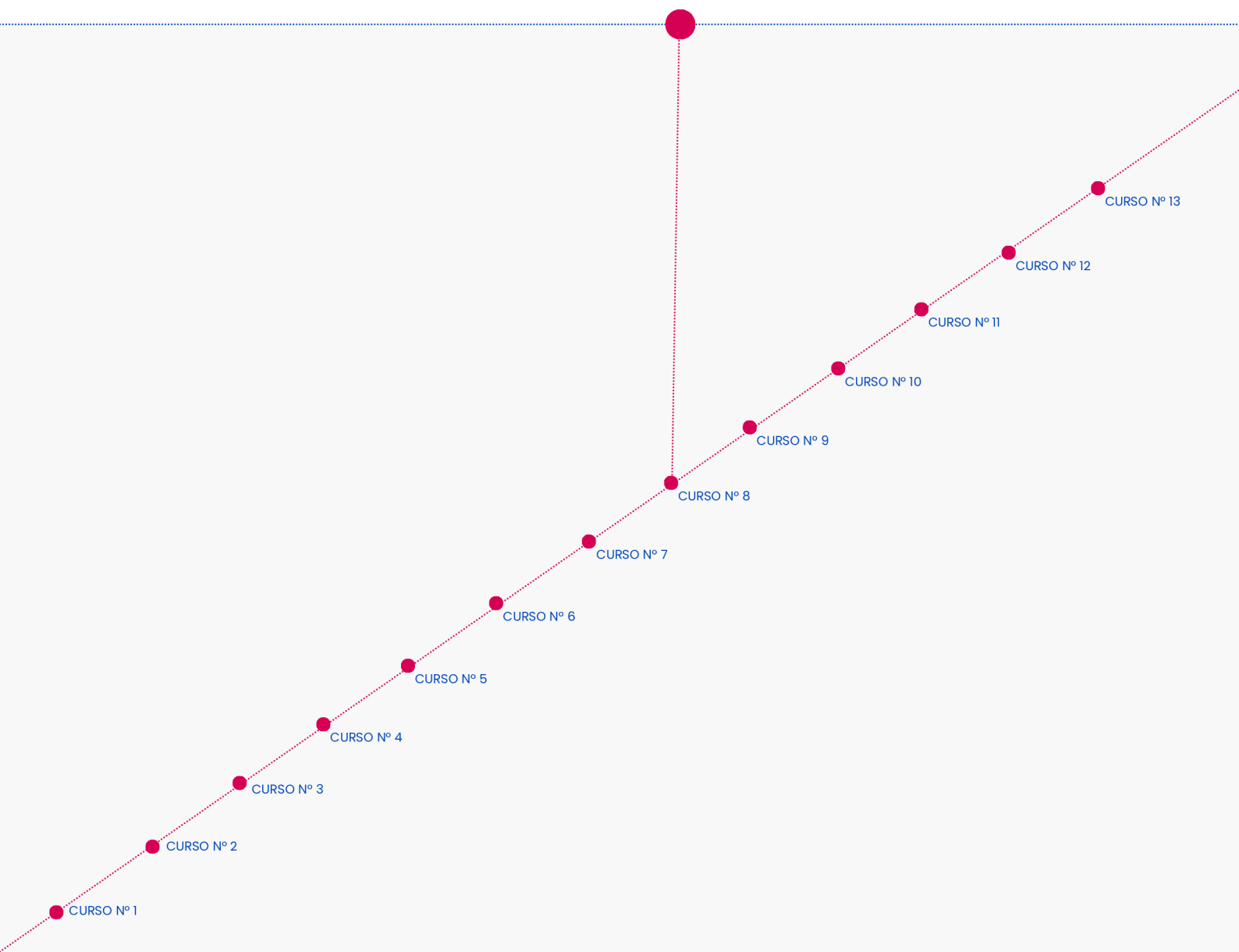


IV EDICIÓN ITINERARIO DE FORMACIÓN EN CONTRATACIÓN PÚBLICA

**CURSO Nº8**

# Procedimientos de contratación y la estrategia para llevar a cabo un diseño a medida

Formación on line en directo : 17 marzo 2027 : Horario: 9.00 a 12.00 h.



## Presentación

El curso pretende **abordar el diseño de la estrategia de la contratación** a fin de poder elegir el proceso más apropiado y de mayor impacto para lograr los objetivos de la organización y garantizar una competencia real. Para ello, es necesario conocer los tipos de procedimientos, las características, las técnicas de presentación electrónica, etc.



### Competencias ProcurCompEU que se trabajan con este curso

→ 7. ESPECÍFICA DE CATEGORÍAS

→ 12. ESTRATEGIA DE CONTRATACIÓN

→ 14. PLIEGO DE CONTRATACIÓN

→ 15. EVALUACIÓN DE OFERTAS

## Impartido por:

### Javier Vázquez Matilla

Doctor en Derecho, con experiencia de 21 años en la gestión de la contratación pública y en asesoramiento a entidades públicas y privadas. Más de 110 publicaciones y más de 615 conferencias impartidas tanto en modalidad presencial como online.

## Al finalizarlo:

- ❑ **Objetivo principal:** comprender los procedimientos de contratación, las técnicas de presentación electrónica y los tipos de contratos más habituales.
- ❑ Aprender el **proceso de toma de decisiones** sobre la estrategia de contratación pública. Conocer las posibles opciones.
- ❑ Comprender los **diferentes pasos** de la estrategia de contratación.

- ❑ **Utilizar de manera eficaz** toda la gama de procedimientos de contratación, técnicas de presentación electrónica, tipos de contratos y cláusulas de ejecución de los contratos, cuando proceda.
- ❑ Conocer la herramienta de las **consultas preliminares** al mercado.
- ❑ **Reducir el riesgo** de comportamientos contrarios a la competencia por parte de los proveedores.
- ❑ **Proporcionar asesoramiento especializado** sobre el proceso de diseño de la contratación y apoyar el uso de procedimientos de contratación alternativos.

## Programa

### → Los procedimientos de contratación y especialidades:

- Procedimiento Abierto: SARA o no SARA.
- Tramitación de un procedimiento abierto. Fases e incidencias.
- Procedimiento abierto simplificado y supersimplificado. Referencia a los Fondos Next Generation y sus especialidades.
- Procedimiento restringido.
- Licitación con negociación.
- Procedimiento negociado sin publicidad.
- Diálogo competitivo.
- Asociación para la innovación.
- Concurso de proyectos.
- Contratación menor.
- Acuerdos Marcos.
- Sistemas Dinámicos de contratación.
- La tramitación de urgencia.

## Acreditación de competencias

Al finalizar el curso, recibirás un **certificado de aprovechamiento**.