

PROGRAMA FORMATIVO ∴ 30 NOVIEMBRE 2023 ∴ MADRID

Curso Gestión estratégica y eficiente de la contratación pública: racionalización, adjudicación y ejecución.





09.00 h-10.00 h

1. Acuerdos Marco y Sistemas Dinámicos de Adquisición:

- Concepto y características de los Acuerdos Marco.
- Ventajas y desventajas de los Acuerdos Marco.
- Uso de los Sistemas Dinámicos de Adquisición (SDA).
- Cómo participar en Acuerdos Marco y SDA.
- Casos prácticos y ejemplos relevantes.



10.00 h-10.30 h

2. Aspectos sociales, medioambientales e innovación en la Contratación Pública:

- Incorporación de criterios o cláusulas sociales, medioambientales e innovación en los pliegos de contratación. Inclusión en cada fase contractual.
- Casuística de cláusulas admitidas por doctrina y tribunales. Problemáticas y aspectos a tener en cuenta.
- Cómo valorar los criterios sociales, medioambientales e innovación en la adjudicación.
- Ejemplos prácticos de criterios y su ponderación.



10.30 h-11.00 h

3. Justificación de ofertas anormales o desproporcionadas:

- Regulación e identificación de ofertas anormales o desproporcionadas. Implicaciones legales.
- Determinación en el Pliego de la Anormalidad. ¿qué parámetros se deben tener en cuenta además de la baja porcentual?
- Relación entre calidad, convenios colectivos y normativa medioambiental en la justificación de ofertas.
- Casos prácticos y ejemplos de ofertas anormales y su análisis.



11.00 h-11.30 h

Descanso y coffee break



11.30 h-12.30 h

4. Fórmulas de valoración:

- Tipología de criterios.
- Valoración de la calidad.
- Definición de criterios sometidos a juicio de valor.
- Criterios en caso de prestaciones intelectuales.
- Criterios de valoración por valor.
- Valoración de la experiencia.
- Inclusión de criterios de innovación.
- Criterios técnicos: Evaluación de la calidad técnica de la oferta, incluyendo especificaciones técnicas, soluciones propuestas y metodologías a emplear.
- Valoración del Plan de trabajo y metodología.
- Asignación de peso a los criterios de adjudicación.
- Mejoras. Concepto y problemáticas.



- Límites en los criterios (bolsa de horas,...)
- Criterios valorados económicamente.
- Evaluación de riesgos y del cumplimiento. Control de calidad.
- Métodos de valoración más comunes (puntuación, ponderación, fórmulas matemáticas, etc.).
- Ejemplos prácticos de fórmulas de valoración interesantes.
- ROLE PLAY.



12.30 h-14.30 h

5. La fase de ejecución del contrato. Incidencias comunes:

- Subcontratación.
- Prórrogas.
- Contratos sin amparo contractual.
- Imposición de penalidades.
- Marco Legal y Tipos de Modificaciones del Contrato.
- Procedimientos y Requisitos para la Modificación del Contrato.
- Suspensión del Contrato.
- Subrogación y Problemáticas Asociadas.
- Importancia del control de la ejecución en la contratación pública.
- Gestión de incidencias y resolución de problemas en la ejecución de los contratos públicos.
- Identificación de las posibles incidencias y problemas que pueden surgir durante la ejecución de los contratos públicos.
- Herramientas y estrategias para establecer un control eficiente de la ejecución:
 - Visitas, inspecciones, responsable del contrato.
 - Indicadores medibles y claros: ANS.
 - Ejemplos de buenas prácticas.



14.30 h-15.00 h

6. Conclusiones:

- Recapitulación de los puntos clave del programa formativo.
- Espacio para preguntas y respuestas.