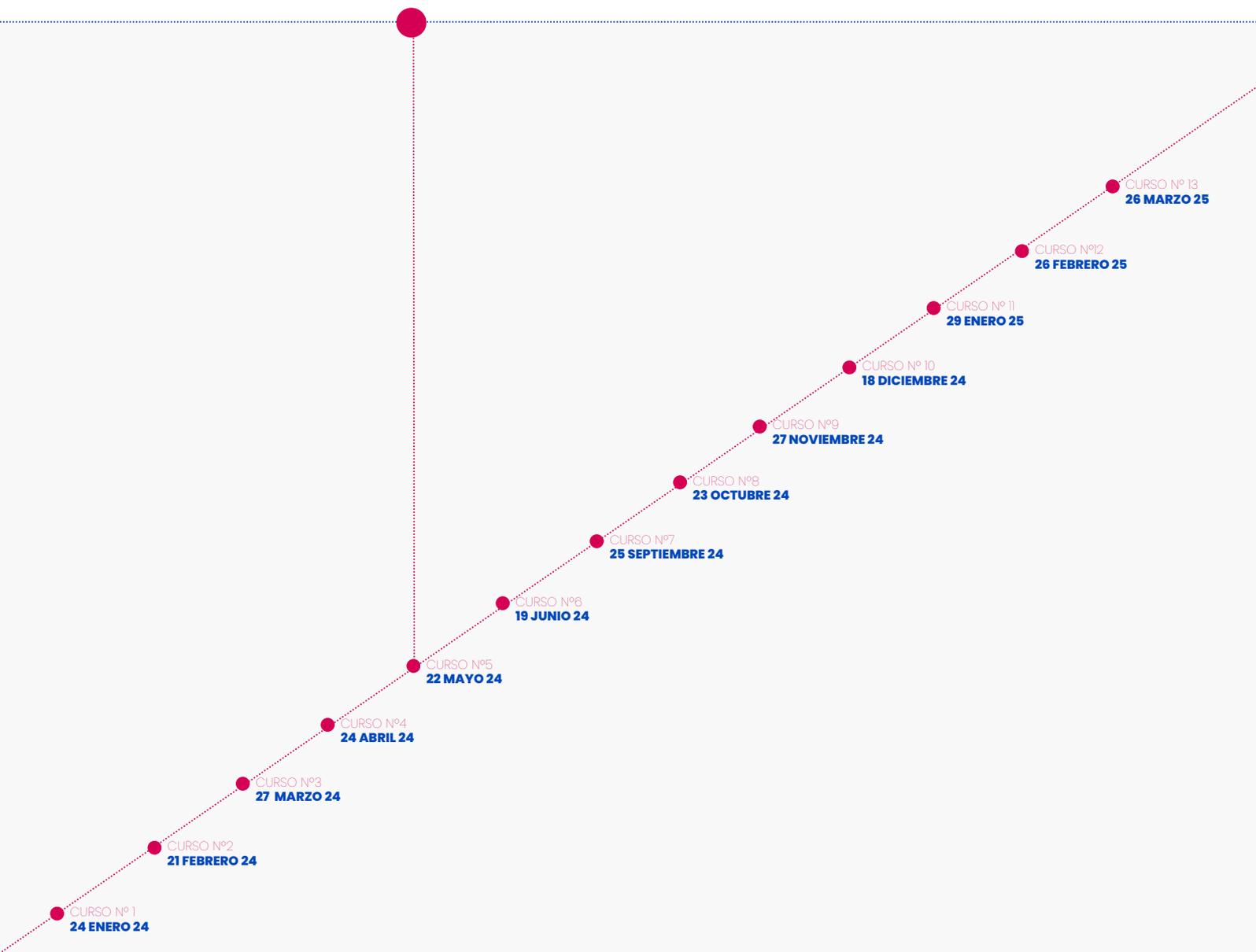


II EDICIÓN ITINERARIO DE FORMACIÓN EN CONTRATACIÓN PÚBLICA

CURSO Nº5

Contratación de innovación

Formación on line en directo : 22 Mayo 2024 : Horario: 9.00 a 12.00 h.



Presentación

La **Compra Pública de Innovación (CPI)** es una herramienta que busca **fomentar la innovación desde el sector público** a través de la contratación pública.

La Compra Pública de Innovación se está mostrando **como uno de los principales motores del crecimiento futuro**, en la medida en la que supone la mejora de los servicios públicos mediante la incorporación de bienes o servicios innovadores, el fomento de la innovación empresarial y el impulso a la internacionalización de la innovación empleando el mercado público local como cliente de lanzamiento o referencia.

A efectos de llevar a cabo la compra de innovación, **resulta necesario conocer las herramientas que la normativa tanto comunitaria como nacional** ha puesto a disposición de la Administración para llevarla a cabo, así como abordar la cuestión desde un enfoque eminentemente práctico.



Competencias ProcurCompEU que se trabajan con este curso

→ 6. CONTRATACIÓN DE INNOVACIÓN

→ 10. EVALUACIÓN DE NECESIDADES

→ 11. ANÁLISIS Y CONSULTAS DE MERCADO

Impartido por:

Javier Vázquez Matilla

Doctor en Derecho, con experiencia de 18 años en la gestión de la contratación pública y en asesoramiento a entidades públicas y privadas. Más de 75 publicaciones y más de 370 conferencias impartidas tanto en modalidad presencial como online.

Al finalizarlo:

- ❑ Comprenderás **cómo y por qué** se aplican los aspectos de la contratación pública de soluciones innovadoras y cómo pueden añadir valor al proceso de contratación para la organización.
- ❑ Conocerás el **proceso de aplicación** de la contratación de innovación dentro de una organización.
- ❑ Podrás **realizar** tareas básicas para llevar a cabo contrataciones de innovación utilizando las herramientas disponibles (por ejemplo, modelos de documentos).
- ❑ Podrás **recopilar datos para el seguimiento** del nivel de gastos y el impacto de la contratación de innovación.
- ❑ Ejecutarás la **estrategia** de contratación de innovación de la organización en consonancia con los objetivos de la misma.
- ❑ **Dominarás los conceptos y la aplicación** de la contratación de innovación y establecer prioridades en función del impacto de la innovación, la importancia presupuestaria y la posible influencia en el mercado.
- ❑ Podrás **diseñar y aplicar una estrategia de futuro** para la contratación de innovación para la organización que se base en oportunidades con un gran impacto (por ejemplo, las TIC y las tecnologías facilitadoras esenciales) y en el impacto logrado por las contrataciones de innovación completadas.
- ❑ Podrás instar a su organización y a otras a **adoptar buenas prácticas** en consonancia con los planes de acción de modernización del sector público nacional y de la UE y de tecnologías sectoriales emergentes.
- ❑ Abogar por el **desarrollo y uso generalizado** de la contratación de innovación dentro y fuera de la organización, participar en los principales eventos, grupos de expertos y redes relacionados con la contratación de innovación con el fin de promover y mejorar su aplicación.
- ❑ Establecer **acuerdos estratégicos y estructuras de cooperación** con otros compradores que permitan realizar contrataciones periódicas coordinadas o conjuntas.

Programa

→ 1. Introducción a la Compra Pública de Innovación

- Conceptos clave y contexto actual.
 - Marco normativo de la CPI: ámbito europeo, estatal y regional.
-

→ 2. Diseño de Compra Pública de Innovación – Análisis y consultas de mercado, evaluación de necesidades

- Diseño de una política de CPI.
 - Tareas preparatorias.
 - Consultas preliminares al Mercado. Ejemplos.
-

→ 3. Tipologías Compra Pública de Innovación

- Compra Pública Regular de Innovación (CPRI)
 - Compra Pública de Tecnología Innovadora (CPTi)
 - Compra Pública Precomercial (CPP)
 - Asociación para la Innovación (AI)
-

→ 4. Análisis Compra Pública de Tecnología Innovadora

- Especial referencia a la licitación con negociación.
 - Especial referencia al diálogo competitivo
-

→ 5. Análisis de la Compra Pública Precomercial

- Normas que rigen la contratación en una CPP.
 - Régimen y naturaleza jurídica del contrato.
 - Elaboración de un Documento Descriptivo Regulador.
 - Criterios de selección.
 - Criterios de exclusión. Conflictos de intereses.
 - Criterios de adjudicación.
 - Criterios de verificación de ejecución por Fases.
 - Formalización del contrato.
-

→ 6. Análisis del procedimiento de Asociación para la Innovación.

- Naturaleza jurídica.
- ¿En qué consiste el procedimiento de asociación para la innovación?
- Diferencias con la contratación pre-comercial.
- Supuestos en los que se puede acudir a la AI.
- Contenido del PCAP.
- Las fases en la asociación para la innovación.

- ¿Cómo se lleva a cabo la selección de candidatos?
 - ¿Cómo se lleva a cabo el seguimiento de la asociación para la innovación?
-

→ **7. Regulación de los Derechos de propiedad industrial e intelectual (DPI) en la CPI**

- Conceptos.
 - DPI preexistentes.
 - Explotación y comercialización del resultado.
 - Devolución de Resultados.
-

Acreditación de competencias

Al finalizar el curso, recibirás un **certificado de aprovechamiento**.