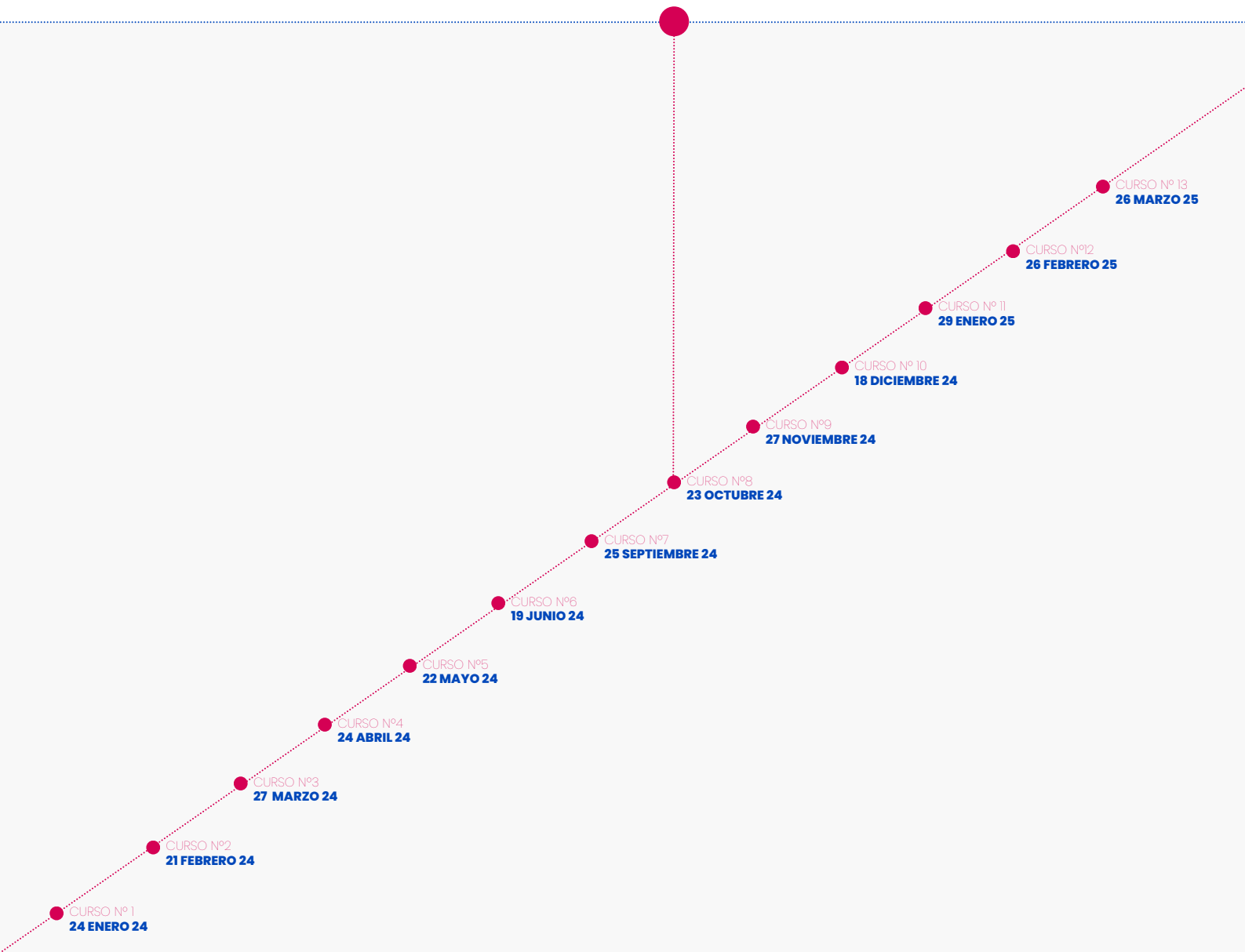


II EDICIÓN ITINERARIO DE FORMACIÓN EN CONTRATACIÓN PÚBLICA

**CURSO Nº8**

# Procedimientos de contratación y la estrategia para llevar a cabo un diseño a medida

Formación on line en directo : 23 Octubre 2024 : Horario: 9.00 a 12.00 h.



## Presentación

El curso pretende **abordar el diseño de la estrategia de la contratación** a fin de poder elegir el proceso más apropiado y de mayor impacto para lograr los objetivos de la organización y garantizar una competencia real. Para ello, es necesario conocer los tipos de procedimientos, las características, las técnicas de presentación electrónica, etc.



### Competencias ProcurCompEU que se trabajan con este curso

→ 7. ESPECÍFICA DE CATEGORÍAS

→ 12. ESTRATEGIA DE CONTRATACIÓN

→ 14. PLIEGO DE CONTRATACIÓN

→ 15. EVALUACIÓN DE OFERTAS

## Impartido por:

### Diana Gordo Cano

Abogada especialista en contratación pública. Máster en Contratación Pública por la Universidad de Castilla La Mancha. Legal Project Practitioner. Abogada senior del Despacho Javier Vázquez Matilla.

Con experiencia en gestión de la contratación pública y licitación electrónica en la Administración Pública. Ha impartido conferencias y cuenta con publicaciones en revistas de prestigio en materia de contratación pública.

## Al finalizarlo:

- ❑ **Objetivo principal:** comprender los procedimientos de contratación, las técnicas de presentación electrónica y los tipos de contratos más habituales.
- ❑ Aprender el **proceso de toma de decisiones** sobre la estrategia de contratación pública. Conocer las posibles opciones.
- ❑ Comprender los **diferentes pasos** de la estrategia de contratación.

- ❑ **Utilizar de manera eficaz** toda la gama de procedimientos de contratación, técnicas de presentación electrónica, tipos de contratos y cláusulas de ejecución de los contratos, cuando proceda.
- ❑ Conocer la herramienta de las **consultas preliminares** al mercado.
- ❑ **Reducir el riesgo** de comportamientos contrarios a la competencia por parte de los proveedores.
- ❑ **Proporcionar asesoramiento especializado** sobre el proceso de diseño de la contratación y apoyar el uso de procedimientos de contratación alternativos.

## Programa

### → Los procedimientos de contratación y especialidades:

- Procedimiento Abierto: SARA o no SARA.
- Tramitación de un procedimiento abierto. Fases e incidencias.
- Procedimiento abierto simplificado y supersimplificado. Referencia a los Fondos Next Generation y sus especialidades.
- Procedimiento restringido.
- Licitación con negociación.
- Procedimiento negociado sin publicidad.
- Diálogo competitivo.
- Asociación para la innovación.
- Concurso de proyectos.
- Contratación menor.
- Acuerdos Marcos.
- Sistemas Dinámicos de contratación.
- La tramitación de urgencia.

## Acreditación de competencias

Al finalizar el curso, recibirás un **certificado de aprovechamiento**.